

Ketlen L.

Curitiba, PR

ketleneduc@gmail.com

41.9.9789.4644

Experiência Profissional

Consultora de Soluções Educacionais

SAE Digital - Curitiba, PR

Junho de 2019 a Data Atual

Atuação comercial em toda a região de Santa Catarina e Minas Gerais, prospectando novos parceiros, apresentando a linha completa de materiais, desde a educação infantil até pré-vestibular, juntamente com as tecnologias utilizadas, plataforma e portal. Buscando dar sentido no que as unidades escolares procuram, juntamente com a proposta dos materiais. Elaboração de propostas comerciais.

GESTORA PEDAGOGICA

SUPERA GINASTICA PARA O CEREBRO - Curitiba, PR

Agosto de 2016 a Fevereiro de 2019

Gerenciamento pedagógico, seleção e treinamento de educadores; participação das reuniões nacionais e conferências; preparação parcial dos roteiros de aulas; aplicação da avaliação de desempenho, entrevistas iniciais com novos alunos; avaliação do desenvolvimento dos alunos periodicamente; monitoramento de alunos faltosos, preenchimento de diário de classe, registros no SGS e contatos com alunos; monitoramento das reposições de aula, análise dos indicadores: evasão, média de alunos por turma, tempo de permanência em apostilas e buscando sempre manter a excelência do ensino e satisfação dos alunos e pais.

EDUCADORA

SUPERA GINÁSTICA PRA O CÉREBRO - Curitiba, PR

Junho de 2015 a Fevereiro de 2019

Responsabilidades

Ministrar aulas para alunos de todas as idades, com o objetivo de aumentar a capacidade cognitiva, criatividade, concentração, foco, raciocínio lógico, segurança, autoestima, perseverança, disciplina e coordenação motora, utilizando jogos pedagógicos, dinâmicas de grupos, apostilas exclusivas de raciocínio lógico e cálculos matemáticos através do ábaco.

ANALISTA COMERCIAL

ART PAPIET LTDA - Pinhais, PR

Junho de 2011 a Junho de 2013

Responsabilidades

Atuação na área Comercial nas regiões de SP, PR, GO, ES, MT e MS, fidelização de clientes, habilidade no atendimento aos clientes no pré e pós-vendas. Condução da solução de problemas dos processos de vendas, esclarecimento de dúvidas e informações especializadas sobre a composição, utilização dos produtos comercializados. Suporte aos representantes, elaboração de propostas comerciais, análise de compras, negociações, execução de pedidos. Experiência na análise das necessidades do cliente, vivência na divulgação de ações promocionais.

Formação Acadêmica

ESPECIALIZAÇÃO - PSICOPEDAGOGIA

PUC-PR - Curitiba, PR

2011 a 2012

LICENCIATURA - PEDAGOGIA

FACULDADES OPET - Curitiba, PR

2007 a 2010

TÉCNICO - SECRETARIADO

COLÉGIO ESTADUAL DO PARANÁ - Curitiba, PR

2005 a 2006